

窓物語

然公園 AWASHIMA



「社長昨日釣れたすか？」
「え！何で知ってるの？」

乗島に鯛釣りに行って、釣れた鯛は1匹。海底40mに釣り糸を垂れているにもかかわらず、ようやく待つて釣れるのは小鯨（コアジ）ばかり。おーい、ここは防波堤じゃないんだぞ。と言ってみたところで始まらない。それでもようやく2回ほど30センチクラスの鯨（さわら）が掛かった。

4時から船に乗り込んで早6時間。夜の10時になった頃、「そろそろ帰るよ」船頭さんの無情な言葉に、「やはり今年もだめだったか」と、半分ベソをかきながら、ひとりごちた。

次の朝、帰りの連絡船に乗るまで防波堤でリベンジ。釣り糸を垂れると小魚が見事に集まってきます。10センチくらいのかわいいウマズラハギの入れ食いです。餌を付けなくても掛かる魚を見て、「お前たちもかわいそうだな」と、仲間と笑いながら話してました。ファミリーで釣りをするには、ホントに楽しい防波堤釣りだと思います。でも、我々は大人の釣りです。こんな小魚で喜んでいるとは情けないったらありやしない。狙いは一つ、お相撲さんが優勝した時に持っている、あごのしゃくれた大物の鯛なのであります。

2週間後、岩船の防波堤に来てました。情けないと言いつつも、あの小魚でもやはり釣れれば楽しいのです。

晴天の日曜日とあって、防波堤にはたくさんのファミリーや見るからにベテラン風の親父が3本も竿を三脚に立てて並べております。隣の5歳くらいの男の子はお父さんと一緒に、防波堤の下に群がるそれはそれは小さなアジちゃんを釣っては、喜んでおりました。これでも私は2週間前に乗島まで行って釣りをする釣り人なのです。そんなものでは、喜んではいられません。ベテラン風の親父の真似をして、1本はさびき釣りで竿を縁石に寝かせて、もう1本の竿で投げ釣りに挑戦

です。「えいやー」と遠くに投げたつもりが、なぜか目的地に届かず目の前にドボン。正直申しますと初めての投げ釣りでした。指の離し方がわからなくて、なかなか遠くに飛んでくれなかったのです。

海はいい風が吹いて気持ちがいいな～と気を許していたら、縁石に寝かせて置いた釣竿がズルズル転がって、あっ、あっ、まずいと言っている内に、海に落ちてしまいました。沈みゆく釣竿を眺め、竿が〇万、リールが〇万、なんてことをしたんだと超へこみました。しかし、そんなところに神が現れたのです。漁師が軽トラで後ろにいました。「おーい、魚いらねが？」と声を掛けてくれたのです。すぐさま「いるいる」と言って駆け寄り、鯨（さわら）のデカイのをクーラーボックスに詰まるだけ貰ってきました。「ラッキー」へこんでた気分が一転して笑顔に戻りました。

結局釣果は、15センチくらいのカレイが一番大きくて、あとは小いわしなどで、計5匹しか釣れませんでした。それでも、気晴らしには最高の1日でした。

てなところを、少し離れたさかな市場に併設されているテラスから、知人が見ていて次の日、小馬鹿にしながら電話かけてきたのでした。

石附義和

これは鯉太郎さんに連れて行ってもらった初めてのカレイ釣り。なんとカレイ3匹釣り。まさしくヒギナスラック。釣果は初めてで33匹なので上出来ではないでしょうか。なぜか、ライフジャケットが子供用なのは、ご愛嬌という事で。



防波堤から投げ釣りに挑戦。海の無い米沢人はやはり海に憧れますよね。



菅野春江の初めてのフリーマーケット



「これは売れるだろう！」と意気込んでいたものの、結果は！？

朝6時に米沢を出発していざフリーマーケットへGO

友達Mちゃんに誘われ、生まれて初めてフリーマーケットに参加しました(*´艸`)

私は不要な物を整理したばかりであり無かったので、Mちゃんのお手伝いするよ〜と、少しの出品で参加する事に。

当日の天気は曇り雨の予報でしたが何やら朝から小雨が…天気を心配しながらもようやく会場のkoboスタ宮城に到着。既に出店の受付が始まっていたが〜い列が出来ていました。出店料の¥500を払いやっと受付を完了しブースを確保。1ブースは駐車場の車1台分です。私たちのブースは食べ物屋さん近くでなかなかいい場所です。雨を気にしながらも準備・準備。

…Mちゃん。その服、小物、凄いね。。。これが不要ならフリーマーケットで売った方がいいよね。Mちゃんは私から見たらそれはそれはいい物を沢山持ってきていました。

台車があると便利なのはわかっていましたが、車に入ると場所をとるので持ってこなかったからさあ大変(;´ω´)衣装ケースをゴロゴロ転がしてみただけど曲がるし、なかなか前に進まない。そんな時近くにいた女性の方が「台車借りられますよ」と教えてくれ、早速借りて搬入作業を再開。うん、順調順調。一声掛けてくれた女性に感謝☆

さ〜売れる様に頑張るぞ(^^)どうする？どうやったらいい？ネットで下調べはしてきたけど、いざ本番となると頭がまわりません!! オープン時間が迫る中、他のブースを参考にしながら何とか陳列完了。慣れている方は凄い!! ワゴンに乗せてそのまま出店☆ブルーシート一面に服を山盛りにして500円300円コーナー☆とかハンドメイドの雑貨などなど、いかに分かりやすく見やすくするか工夫されています。

いよいよ開店時間の10:00です。売れるかな？
私が出した物で一番最初に売れたのはポケモンのアミューズメントのぬいぐるみ(長男提供)¥200。小さな可愛い女の子が「これいくらですか？」女の子の手を見たら200円丁度。「いいよ100円で」と、とっさに言ってしまった！
ふなっしーの小銭入れも売れ、その後次男のジーンズが中年男性に売れ、私の帽子が売れ、主人のLLサイズの服も何とか売れました。Mちゃんの物も売れてるけど量が多いので中々減りません!! 2人で力を合わせて頑張りました。が、皆さま財布の紐が固い!! そして値切りが凄い!!
途中から雨が激しくなり開催時間を残したまま泣く泣く引き上げる事に。

結果私の売り上げは、交通費にもなりません。笑。
「これどうする？」残った物をそのまま持ち帰っては何の為にフリーマーケットに参加したのかわかりません。(せっかく家が片付いたのに)急いで福島のリサイクルショップを探し、結局リサイクルショップに売ってきました〜。

やはりリサイクルショップは買取が安く、こんなに安い買取ならフリーマーケットでもう少し安く売れば良かったと反省会をしながら、心優しいMちゃんに夜ご飯をごちそうになりました。

福島のかつ丸というお店で「特上ヒレカツが美味しいよ」と勧められたのにチキンカツを食べた私。Mちゃんに特上ヒレカツを一口食べさせてもらったら、ジューシーで柔らかく、塩だけでかなり美味しかったので今度食べに来ようと思いながら米沢へ帰りました。

(*´▽`)楽しかったし、いい経験でした。

菅野春江



実感プラマードU お世話になってありがとう

万世町の榎本様にお話をお聞きました。今年の6月に玄関を断熱ドアに交換、お家のほぼ全ての窓の断熱化工事をさせて頂きました。

榎本様からお電話を頂戴したのは今年の5月、榎本様のお姉さんの加科様(2012.Vol28)からのご紹介でした。

お悩みは、窓の寒さでした。結露はありましたが、それより窓際の寒さがひどくて窓の近くにはいられなく我慢できなかったとの事でした。また夏も暑さがひどくて、窓には日除けシェードをしたり、ポーチにまですだれをしてました。それでも、玄関ホールが一番暑くなり、吹き抜けということもあり、2階の廊下まで暑くなっていたそうです。

家の建て替えをするには勿体ないし、窓を何とかすれば快適になるかな〜と悩んでいた時にお姉さんの加科様に、当社を紹介して頂いたそうです。

見積をしてから、「やっぱりこっちもしたい」とご要望があり、台所を除きほぼすべての窓を断熱窓に交換工事を決めて頂きました。

ちょうど市のリフォーム補助金も始まっていたので、申請代行をさせて頂きました。



リビングで記念撮影

6月中旬いよいよこれから夏本番!!という時期に工事が完了しました。工事が完了した日の夜、13号線バイパスの車の騒音やカエルの鳴き声が、全く聞こえず、無音過ぎて眠れなかったそうです。また、今までにくらべて、窓からの暑さが無く、シェードもいらなくなり、窓際がスッキリしました。

出掛ける時にチョット換気をしたいので、この度交換したオーニング窓(※下の画像)を開けて出掛けられるのが気に入っていると娘さんが話してくれました。

またエアコンの効きが良くなったので、30℃になるまでは除湿で十分で、かなり冷えたそうです。

今までと違う夏を実感した榎本様は冬が楽しみ〜と笑顔で話されました。そして、こんなにも快適になるんだったら、全部すればよかった〜と親子で話されていました。

ビフォーアフター

工事をして頂いて凄く喜ばれて私達も嬉しいです。お話し頂きありがとうございました。



こちらがオーニング窓

Before



施工前は上げ下げ窓でした

After



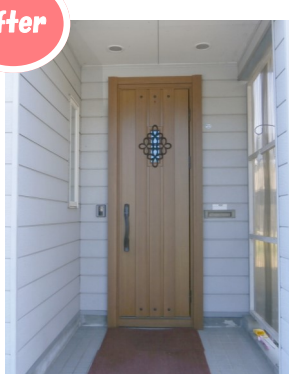
壁カット工法
YKKエピソードオーニング窓を使用しました。室内が明るくなったようで雰囲気もガラッと変わりました。障子の角度で風を調節出来、全開にも出来るので通風性に優れています。

Before



白い玄関で明るいのですが、夏と冬に問題が...

After



取替玄関ドア・YKKドアリモ断熱・スマートコントロールキーで操作もラクラク♪
※スマートコントロールキーとはリモコン・カードでピッとするだけ(*^-^*)

ラクラク動作でカギを開け閉め



新世代ドアキーシステム
Smart Control Key
スマートコントロールキー

500円 割引券

●使い方

石附硝子(株)にて工事させていただいたものから、お客様が支払いの時500円割引させていただきます。ガラスの修繕や網戸の張替など、なんでもOKです。大事に取っておいてお使いください。

エコ窓の石附硝子です





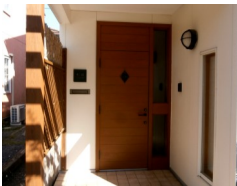
安全 第一

細谷アニキとユーゴの現場奮闘記

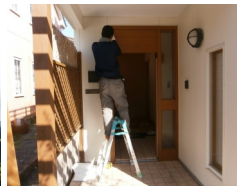


かんたんドアリモで1日で玄関をリフレッシュ

細谷英樹 43歳
24年のキャリアで、常に後輩の技術指導と現場をまとめる隊長。二ヒル面しながら、いたずら好きで、常に悪だくみを企てている悪いやつ。3児の父。



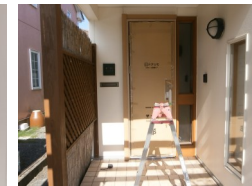
木製の玄関は毎年ペンを塗らなければいけなく、すき間も開くので、交換したいのご依頼でした。



今までの玄関を取り外していきます。



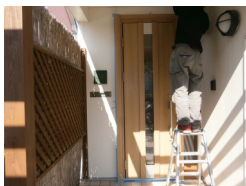
新たに取付ける枠を取付けていきます



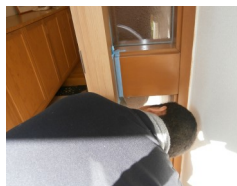
まだ養生したままでドアを吊り込みました。ランマの上までの背の高いドアです。



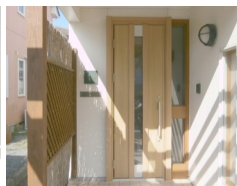
堀 悠吾 24歳
明日を見据える若き青年ずっと伸ばしていたボンバーヘアもとうとう坊主になりました。何か悪い事でもしたのかな？笑
チリチリモ質は相変わらず。少し伸びると見事なパンチパーマ。若い彼にこうご期待！



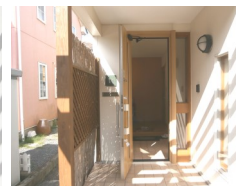
既存の枠を隠す化粧額縁を取付けて、取り合いのシーリングをしています。



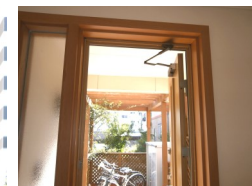
シーリングは手直しますと、仕上げが綺麗でないので一発勝負です。細部まで慎重に施工していきます。



完成。
所要時間3時間。
1日掛からず、無事見事完成です。



扉も大きくなり開放的な玄関に生まれ変わりました。



内部もすっきり納まりました。今回も細谷アニキ・ユーゴ、お見事。ご苦労様でした。

朝顔 咲きました

我が社の南側にかわいい朝顔がいっぱい咲きました♪(*'ω'*)グリーンカーテンに挑戦3年目です。いーい。よかったね！と言いたところですが、順調に育っていたなと思った束の間、葉っぱの色が枯れた色になってきました。硝子の反射で焼けたのかな？と思って、よく見たら。げ！げ！によるよるといっばい青虫が這っていたのです。なんと正体は、ようとう虫というもので、朝顔の天敵であることが判明。(;▽;) 早速消毒して駆除し、なんとか息を吹き返して、また可愛い花が咲きました。

いつも『窓物語』を楽しみにして下さっている皆様に種をプレゼントしたいと思います。お花が好きな方、グリーンカーテンをやってみたい方！お電話ください。今回収穫した種を春号でお届けさせていただきます。…なんか素晴らしい商品みたいですが、もし良かったら育ててみませんか？少しのスペースでOKです🌸

来年は当社ももっと愛情をこめて、壁一面朝顔の花を咲かせようと思います。

石附純美



見事復活した朝顔

サッシ・ガラスのプロシヨッソ



石附硝子株式会社

〒992-0023
米沢市下花沢3丁目10-26
電話 0238 (21) 6677
Fax 0238 (22) 6949
Email ishizuki@poplar.ocn.ne.jp

窓物語 編集後記

7月に次男が部活を引退し、まったりしていた7月下旬の事。次男の高校からホストファミリー(ホームステイの留学生を受け入れる)をお願いされました。

オーストラリアのキャンベラから留学している18歳のブラット君。180cmの高身長でとても頭の良い男の子です。将来は国際弁護士を目指しているとの事。日本に来て既に4カ月経っているので「んだんだ」など既に米沢弁を使います。オーストラリアで日本語を勉強していた事もあり、かなり日本語は流暢です。食べ物も好き嫌いがなく、唯一食べられないのは納豆だけ。私が作るお弁当も残さず食べてくれました。ブラットは「おはよう・ただいま・おかえり・ありがとう」の言葉をよく使い、我家も明るくなりました。一緒に海に行ったりバーベキューをしたりバラエティー番組を見てみんなで大笑いしたり…家族の一員として1カ月半一緒に過ごしました。12月初め位まで米沢にいて、その後仙台・京都・大阪・東京と旅行をしてオーストラリアへ帰国するそうです。

我が家は昨年フィリピンの子2人、オーストラリアの男の子1人、今年はブラットを受け入れ、息子がたくさんになりました。子供達とは今でもフェイスブックで交流し、繋がっているのととても嬉しいです。主婦としては大変ですが受け入れをしたからこそ経験出来た事があるのでこの経験を大事にしていきたいです。

菅野春江

